

Wil je deel uitmaken van een dynamisch team ?

Als B2B account voor ons agentschap te Brussel, ben je verantwoordelijk voor het uitbouwen en onderhouden van klanten.

- Je plant afspraken in
- Je bezoekt klanten en haalt nieuwe klanten binnen
- Je informeert klanten over de werking van Xtravia en de mogelijkheden/voordelen voor de klant

Als B2B account ben je een echte entrepreneur. Je bent een ondernemer onder ondernemers. Je weet hoe de B2B markt in elkaar zit en kan vanuit jouw kennis en connecties Xtravia doen groeien. Je bent :

- Het gezicht van Xtravia
- De cruciale schakel tussen klanten en Xtravia
- Verantwoordelijk voor de groei en bekendheid van Xtravia
- Communicatief en planmatig sterk
- Een sterker speler op het vlak van commerciële adviesverlening
- Positief ingesteld
- Voordurend aangesproken door nieuwe opportuniteiten
- Een echte netwerker
- Perfect tweetalig NI/Fr

Xtravia biedt een heel aantrekkelijke werkomgeving met ruimte voor persoonlijke en professionele groei. Je krijgt interne opleidingen en komt terecht in een gemotiveerd team dat mee aan de groei van Xtravia wil werken.

Je werkt als zelfstandige en hebt dus veel vrijheid en flexibiliteit.

Xtravia is een gemotiveerde HR start-up gespecialiseerd in het plaatsen van studenten voor korte termijn opdrachten.

Neem contact met ons op contact@xtravia.be / 02 453 15 52